



Markterfolg für LegasthenertrainerInnen

Dienstleistungen „verkaufen“ ohne zu
„keilen“



Wer ist Andreas Wismek?



- Akad. Kaufm. f. BW und Komm.
- Wirtschaftstrainer
- Kommunikationsexperte
- Partner  *Dr. Pendl & Dr. Piswanger
Personal & Managementpartner*
- Geschäftsführender Gesellschafter
HPW Marketing Solutions
- Langstreckenlauf
- Verheiratet mit einer dipl. Legasthietrainerin



Ausgangssituation

- Legasthenie = Buchstaben verdrehen
- Ursachen?
- Berufsbild LegatrainerInnen?
- Fragen:
 - Wie mache ich auf mich aufmerksam?
 - Wie trete ich kompetent und professionell auf?
 - Wie „rechnet“ sich meine Tätigkeit?



Risiko

- Vorurteile bleiben bestehen
- Kaufmännische Unzufriedenheit
- Ungenutzte Chancen



Chancen

- Mehr Kompetenz in den „Augen“ der Kunden
- Sichere Existenz haupt- und nebenberuflich
- Chancen im Umfeld erkennen und nutzen



Unterstützung

Lehrgang „Markterfolg für LegasthenietrainerInnen“

- „Verkaufen“ ohne Keilen
- Praktische Hilfe
- Sofort anwendbar



Teil 1:

„Die Grundlage des Dienstleistungsangebotes“

- Verkaufs“technik“ vs. Beziehungsmanagement
- Persönlicher Marketingplan
- Kontaktmöglichkeiten
- Bedürfnisse – konstruktive Gesprächsführung
- Kalkulation



Teil 2:

„Die erfolgreiche Umsetzung in der Praxis“

- Präsentation und Vortrag
- Honorargespräche
- Honorar – Nutzen Verhältnis
- Das Beratungsgespräch



Der Lehrgang

- 2 x 2 Tage
- Wochenende

- Termine:
 - 3.+4.7./17.+18.7. Landshut (D)
 - 18.+19.9./2.-3.10. Anthering bei Salzburg

- Investition: EURO 398,-- inkl.Ust.



Ihr Nutzen/1

- Sie erarbeiten Ihre persönliche Instrumente zur erfolgreichen Bekanntmachung Ihrer Dienstleistungen
- Sie können die erarbeiteten Tools sofort in die Praxis umsetzen
- Ihre Interessenten verstehen, warum Legasthenietraining wichtig ist und welchen Nutzen sie aus Ihrer Dienstleistung ziehen
- Ihre Interessenten empfinden Sie als einen(e) kompetent(e) Ansprechpartner(in) zum Thema



Ihr Nutzen/2

- Sie können auf die Wünsche und Bedürfnisse individuell eingehen
- Sie kennen Ihre persönlichen Stärken und können diese bewusst einsetzen
- Sie können den Wert Ihrer Dienstleistung in das rechte Licht rücken und faire Honorare erreichen

Mehr Erfolg als LegasthienetrainerIn



**Erfolge entstehen im Kopf –
Misserfolge genauso!**

